



洋館家本店

0289-62-7720

## 洋館家既存会員対象戸建賃貸営業促進勉強会 申込書

- ・目的 意識改革  
戸建賃貸住宅の受注への意識を高め、促進を図ります
- ・講義内容
  - ①戸建賃貸住宅営業の基本
    - ・オーナーニーズの把握
    - ・戸建賃貸6つのメリットの訴求
    - ・戸建賃貸住宅市場の動向と顧客像
    - ・受注の為の顧客管理
  - ②営業プロセスの全体像
    - ・戸建賃貸営業プロセスの理解
    - ・目標値の分解作業
    - ・4つのマーケティング
  - ③2種類の顧客(潜在顧客と顕在顧客)
    - ・反響営業、直接営業
  - ④セールスコミュニケーションスキル(質問、共感、説得、約束、反感克服)
    - ・初回面談スキル
    - ・アポの取付
- ・講師 アルファボイスコンサルティング(株)
- ・費用 32,400円(税込) ※講師の交通費、宿泊費は別途とします  
講師が訪問する形式となりますので、会場手配は会員様でお願いします  
研修時間は4時間となります  
レジュメ一式は事前にデータを送付いたします

以下に必要事項をご記入の上、洋館家本店宛FAXにて送付下さい。

会社名	
住所	
申込責任者	フリガナ
連絡先	TEL
	FAX e-mail